

Formation

Networking et développement de réseau professionnel *Pour débutants*



Une Impulsion

IMPULSEZ VOTRE PROPULSION

www.uneimpulsion.fr - 06 71 90 51 27

Développer son réseau et maîtriser l'art du networking

Formation pratique pour entrepreneurs et indépendants

Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, chaque participant sera capable de :

1. Comprendre l'importance du networking pour le développement de son activité.
 2. Maîtriser les techniques pour se présenter efficacement en quelques minutes.
 3. Développer et entretenir son réseau professionnel en ligne et en présentiel.
 4. Savoir engager et entretenir des relations professionnelles stratégiques.
 5. Optimiser son image et sa communication pour maximiser les opportunités.
-

Public visé

Indépendants, auto-entrepreneurs, consultants, commerçants, artisans et tout professionnel souhaitant optimiser son réseau pour développer son activité.

Prérequis

- Avoir une activité ou un projet à promouvoir.
 - Volonté de développer son réseau professionnel.
 - Venir avec un ordinateur portable ou un carnet de notes.
-

Durée

- 7 heures – 1 journée
-

Coût de la formation

- 600 € la journée avec prise en charge FAFCEA.
- 450 € la journée sans prise en charge (tarif préférentiel pour les indépendants sans prise en charge).

Développer son réseau et maîtriser l'art du networking

Formation pratique pour entrepreneurs et indépendants

Programme détaillé

Matinée : Comprendre et structurer son networking

1. Les fondamentaux du networking

- Pourquoi et comment développer son réseau ?
- Différences entre networking en ligne et en présentiel.
- Les erreurs à éviter dans le réseautage.

2. Construire son message et sa présentation

- Définir son objectif de networking.
- Rédiger une présentation efficace et impactante (elevator pitch).
- Adapter son discours en fonction de son interlocuteur.

3. Optimiser son image professionnelle

- Soigner son personal branding.
- Choisir les bons supports et outils (LinkedIn, cartes de visite, signature mail).
- Travailler son storytelling et son différenciateur.

Après-midi : Mise en pratique et stratégies avancées

1. Mise en réseau et interaction

- Techniques pour briser la glace et engager la conversation.
- Savoir poser les bonnes questions et écouter activement.
- Pratiquer le networking en événement physique et digital.

2. Développer et entretenir son réseau

- Construire des relations sur le long terme.
- Suivi et relance : bonnes pratiques.
- Comment apporter de la valeur à son réseau et créer des opportunités.

3. Atelier pratique et mise en situation

- Exercice de pitch et feedback personnalisé.
- Simulations de situations de networking (événement, rendez-vous professionnel, LinkedIn).
- Élaboration d'un plan d'action pour structurer son réseau post-formation.

Développer son réseau et maîtriser l'art du networking

Formation pratique pour entrepreneurs et indépendants

Modalités pédagogiques

- Cours théoriques : Méthodes et stratégies de networking.
 - Travaux pratiques : Exercices de présentation et d'interaction.
 - Mises en situation réelles : Simulations de networking et retour d'expérience.
 - Accompagnement individualisé : Coaching et feedback personnalisé.
 - Résultat concret : Chaque participant repart avec une stratégie de réseautage adaptée à son activité.
-

Modalités d'évaluation

- Évaluation continue lors des exercices pratiques.
 - Évaluation finale : mise en situation et analyse des interactions.
 - Attestation de fin de formation délivrée à chaque participant.
-

Moyens techniques

- Salle équipée d'un vidéoprojecteur et d'une connexion Internet haut débit.
 - Chaque participant doit venir avec son ordinateur portable ou un carnet de notes.
 - Support de cours numérique remis aux participants.
-

Formatrice

- Nom : Elodie Persehaie
- Profil : Consultante et formatrice, experte en création d'outils pour le développement des activités des indépendants. Spécialisée dans l'accompagnement des entrepreneurs pour améliorer leur stratégie, leur visibilité, leur communication et leur notoriété.

www.elodie-persehaie.com